

# Rozgrzana gospodarka potrzebuje prawników

**RYNEK PRAWNICZY** | Dobra koniunktura w Polsce przełożyła się na wyniki finansowe kancelarii. Wśród największych trudno znaleźć taką, która nie zanotowała by wzrostu przychodów

**IRENEUSZ WALENCIK**

Clifford Chance, CMS Cameron McKenna, Baker & McKenzie i Salans – to ubiegłorocznymi potentami na rynku usług prawnych. Również inne duże kancelarie mają powody do zadowolenia. Tuż za tą czwórką uplasowała się grupa kancelarii, których obroty oscylowały wokół 60 mln zł, a za nimi grono firm z przychodami rzędu 30 mln zł. W tej ostatniej grupie zwraca uwagę prawie 60-procentowy wzrost obrotów biura Wierzbowski Eversheds.

Zdaniem Jacka Michalskiego, partnera kancelarii Allen & Overy, obroty jego firmy w ubiegłym roku znacząco wzrosły dzięki dynamicznemu rozwojowi rynku, ale także dzięki wyraźnemu wzmocnieniu pozycji kancelarii w sektorze fuzji i przejęć oraz rynków kapitałowych.

## Popyt na pomoc prawną

– Wynikiem sprzyjająco dobrej kondycji polskiej gospodarki i rosnący popyt biznesu na usługi kancelarii oraz pozyskanie przez nas dużych klientów międzynarodowych z takich sektorów, jak energetyczno-paliwowy, finansowy, farmaceutyczny – ocenia Piotr Woźny, wspólnik zarządzający w Grynhoff Woźny Maliński. I dodaje, że w ostatnich dwóch latach systematycznie zmniejsza się liczba bieżących obsługa, a rośnie udział kancelarii w skomplikowanych projektach i transakcjach na rynku nieruchomości i kapitałowym.

Robert Jędrzejczyk, wspólnik w kancelarii Gide Loyrette Nouel, zwraca uwagę, że umacniający się złoty sprawia, iż stawki ustalane w euro stają się tańsze,

## Wybrane najciekawsze transakcje 2008 r.

### ■ CMS Cameron McKenna

Doradztwo dla grupy Lotos SA w związku z realizacją projektu inwestycyjnego „Program 10+” i zapewnieniem finansowania w wysokości 2,15 mld dolarów (jedna z największych transakcji typu project finance w Europie Środkowo-Wschodniej w ostatnich latach).

### ■ Baker & McKenzie

Obsługa Hochtief Development Poland, właściciela kompleksu Europolis Lipowy Office Park w Warszawie, podczas podpisywania z Bankiem Pekao SA umowy najmu powierzchni biurowej o powierzchni ponad 39 tys. mkw. (największa na polskim rynku nieruchomości transakcja umowy najmu).

### ■ Salans

Doradztwo dla PSE-Operator podczas przygotowywania dokumentacji prawnej projektu połączenia elektroenergetycznego Polski i Litwy. PSE-Operator i Lietuvos Energia AB utworzą spółkę joint venture, która zaprojektuje budowę transgranicznego mostu energetycznego.

### ■ Grynhoff Woźny Maliński

Przygotowanie spółki Cyfrowy Polsat do wejścia na rynek usług telefonii mobilnej, w tym m.in. obsługa negocjacji umowy

o roamingu krajowym oraz umów o połączeniu sieci z operatorami telekomunikacyjnymi, a także postępowania przed Urzędem Komunikacji Elektronicznej w sprawie warunków połączenia sieci.

### ■ Allen & Overy

Doradztwo na rzecz P4, operatora telefonii komórkowej Play, w związku z nowym kredytem 640 mln euro uzyskanym od China Development Bank na finansowanie rozbudowy sieci (największa transakcja finansowania przedsięwzięcia w Polsce w 2008 r.).

### ■ Gide Loyrette Nouel

Doradztwo dla Leroy Merlin (należącego do Adeo Group) podczas transakcji nabycia spółki Conforama zarządzającej w Polsce siecią sklepów z wyposażeniem wnętrz.

### ■ Hogan & Hartson

Reprezentowanie Skarbu Państwa w sporze z Euroko BV.

### ■ Magnusson

Doradztwo dla spółki Severstal należące do grupy Siewierstal, największego rosyjskiego producenta stali, która nabyła od syndyka majątek spółki Technologie Buczek SA w upadłości.

głównie dla polskich klientów. – Przychód przeliczony na euro wzrósł więc w 2007 r. mniej więcej o 20 proc. – tłumaczy. Mówi też o większej skłonności klientów do znaczących wydatków na obsługę dużych transakcji.

Dopiero w grupie kancelarii o przychodzie do 20 mln zł znalazły się firmy spoza Warszawy. Największe wrażenie robi tu jednak 40-procentowy skok, który wykonała firma ze skandynawskim rodowodem Magnusson. Maciej Jamka, partner zarządzający kancelarii Hogan & Hartson, która także radzi sobie niezgorzej, podkreśla, że obok doskona-

łej koniunktury na usługi prawnicze ważnym czynnikiem wzrostu był rozwój nowych praktyki wejście w nowe segmenty rynku, m.in. doradztwo dla spółek i instytucji rynku kapitałowego.

## Teraz drugie półrocze

A jak zakończy się rok 2008, który zaczął się niejakim zawahaniem? Zdaniem Roberta Jędrzejczyka teraz charakteryzuje go jeszcze większa dynamika wzrostu niż w roku 2007. Tomasz Dąbrowski jest zdania, że nie będzie gorszy. Wskazuje, że najbardziej zapracowanym zespołem

w warszawskim biurze Salans jest grupa rynków kapitałowych.

Nieco mniej optymizmu wykazuje Marek Rosiński, który zauważa oznaki schłodzenia koniunktury.

– To może sygnalizować trudniejsze czasy dla kancelarii o wyraźnym profilu korporacyjnym, zwłaszcza skoncentrowanych na rynkach kapitałowych. Za to największe kancelarie o szerokim wachlarzu praktyki specjalizacji umocnią swoją pozycję – prognozuje. ■

@ | masz pytanie, wyślij e-mail do autora  
i.walencik@rp.pl